

红心芭乐走俏市场



本报讯（方楚楚 陈志宁）眼下，正是芭乐成熟的季节。云霄县和平乡莆顶村的西瓜芭乐迎来了采收季，硕大的果实挂满枝头，满园尽是“丰”景。

走进莆顶村一处芭乐种植园，馥郁的果香扑面而来。一颗颗硕大饱满的芭乐套着袋子，挂在葱绿的枝叶间。这天一早，果农便忙着采摘个头饱满、表皮青黄的成熟芭乐供应市场。

种植户李艺锋说：“这个品种是西瓜芭乐，红心的，像这样表皮看起来呈黄白色就可以摘了，非常好

吃，口感很好。刚摘下来像这种黄白色的，吃起来很脆，放两天就变软糯了，放5-6天也没问题，口感更好。”

秋季到初春，芭乐进入最佳赏味期。光照充足、昼夜温差大的气候条件使得芭乐积攒了更多的糖分和营养成分。在阳光照射下，自然成熟的红心芭乐果肉绵密、口感香甜，捧在手上就能闻到浓浓的果香。李艺锋介绍道：“小雪过后天气变冷，挂果期延长，果实积累的糖分更多。”

芭乐属于生长周期较短的水果，全年都能开花结果，一年可以收获4批果实。看着自己精心管理的芭乐挂满枝头，李艺锋难掩丰收的喜悦。他告诉记者，近几年多亏了电商销售推广，芭乐销量越来越多，价格也越卖越好。

李艺锋说道：“我这里种植了3亩多红心芭乐，这个品种产量高，亩产接近1万斤。这几年价格卖得

好，效益很好，很多村民们都在扩种。尤其是有了电商和新农人帮忙销售推广，价格卖得非常好，一斤能卖4块多钱，第一批已经卖了近2万元。”

爽脆清甜的红心芭乐不仅深受本地人赞誉，还通过电商平台赢得了全国各地消费者的青睐，一跃成为农民的“致富果”。

云霄电商协会常务副会长许进勇介绍道：“现在主要是通过抖音和微信视频号来帮助农户推广和销售，重点放在视频号平台，因为我们发现视频号的受众大部分是中老年朋友，芭乐低糖且营养丰富，中老年群体更喜欢吃。目前电商订单正常一天有100单左右，差不多是500~600斤，我们会提前跟种植户沟通订购，都是当天采摘当天发货，确保新鲜。”

电商“搭桥”不仅让农户实现了线下丰收、线上增收，也为产业振兴注入新活力。如今，西瓜芭乐成了全村的一项产业，让这里的农户日子越过越红火。

云霄：冬种正当时 “薯”光无限好

本报讯（汤金梅 冯汪煜 吴佳婧）眼下，正是冬种的黄金期。趁着土壤刚刚翻耕、天气晴好的有利时机，云霄种植户开始了忙碌的冬种。一片片冬闲田即将再次披上绿装，洒满了希望的“薯”光。

在下河乡世坂村马铃薯种植基地，放眼望去，处处可见忙碌的身影。一台小型手扶拖拉机正在田间来回穿梭进行旋耕、开沟、起垄等作业，前来务工的村民们忙着施肥、下种，一幅繁忙的冬耕图徐徐展开。

据种植户陈国进介绍，本次的冬种从12月2日就开始了，种了大约有130亩。种植基地采取“机械+人工”的种植模式，将农用机械翻地覆土、自动施肥和人工精细播种进行有机结合，既省时又增效，马铃薯的品质和产量也将得到大幅提升。

“到明年3月底就可以采收了，估计亩产可达5000斤左右，销路不愁，都是销往浙江市场。”陈国进高兴地说。

冬种以来，云霄县农业技术推广站农艺师经常深入田间地头，提供从选种、播种到田间管理等全方位的技术指导，把农作物种植的关键技术落实到田间地头。

“最主要是帮助引进良种，像这边的马铃薯是荷兰5号、希森3号。其次就是规范种植的操作流程。尽量采用机械化，节约一些成本。另一个重点是指导科学施肥，加上地膜覆盖。肥料要一次性施足，商品有机肥跟化肥等混在一起，一次性施用，这样既省工，也方便操作，今后马铃薯的长势也会比较一致。”云霄县农业技术推广站的站长林炳洪介绍。

近年来，云霄县立足农业产业基础，大力发展特色农业、绿色农业、有机农业，坚持推广种植技术成熟、市场价格相对稳定、需求旺盛的农作物，夯实粮食丰收基础，拓宽农民增收致富渠道，推进乡村全面振兴。

“云霄冬季粮食作物的种植面积大概在7000亩，主要是越冬地瓜，其次就是马铃薯。全县每年马铃薯的种植面积达900多亩。今年建了两个示范片，一个是在列屿，一个是在下河，两个示范片面积大概在400亩。”林炳洪说。



“机械+人工”的种植模式既省时又增效，马铃薯的品质和产量也将得到大幅提升。



村民正熟练地给杨桃装箱、包装。

本报讯（冯汪煜）秋末冬初，云霄县下河乡连片的杨桃树郁郁葱葱，黄澄澄、水灵灵的杨桃挂满枝头，6800亩果树陆续进入采收期。

在下河村，这里的村民正熟练地给杨桃装箱、包装，现场到处是一片忙碌的景象，每天全村杨桃销售量达到一万多斤。依托小小的杨桃，带动村民户均增收6万元。

当地持续深化产学研合作与二产加工对接，新建品种改良实验园，引进“香蜜杨桃”等国内外优质杨桃品种，通过开发杨桃饮料、罐头、蜜饯、冻干等杨桃深加工产品，延伸产业链条，增加杨桃附加值。

农业农村局高级农艺师陈天佑说：“我们依托杨桃科技小院、杨桃协会等平台，利用了中央彩票公益金、农业产业强镇这些项目，引进杨桃优良品种，建立了杨桃的种质资源圃、杨桃集散中心，打造了全国闻名的杨桃产业强镇。通过下河杨桃品牌的统一授权管理，统一质量标准，拓展杨桃线上线下销售，并且在杨桃深加工上面做文章，提高了整个杨桃产业链价值，把原来一斤1块多的杨桃，卖到了4至5块钱。杨桃整体带给当地农户的增收，可以达到每户1万元以上，总产值增加了两倍以上。”

下河杨桃进入收获期 延伸产业链提升附加值

文明实践

云霄：爱心餐桌椅 暖流沁校园

本报讯 隆冬时节，在云霄县火田中学，却荡漾着一股暖流。原来，在火田镇商会的支持下，这里食堂的破损餐桌椅“退休”了，全部“焕新”，让学校师生感受到了浓浓的暖意。

近期，火田镇商会在走访过程中，了解到火田中学食堂餐桌椅破损，影响学生就餐的情况后，决定立即开展认捐活动。《关于捐助火田中学餐桌椅的倡议》一经发出，火田镇商会会员一呼百应，短短一晚就完成了700张学生餐桌椅（约合人民币105000元）的募捐，并在第一时间将这批桌椅送到学校食堂，极大地改善了学生们的就餐条件，用实际行动助力乡村教育高质量发展，推动“爱乡爱企促发展、同心同行兴万村”落地见效。

商会和企业家的善举，让火田中学学生们感受

到了社会的温暖和关爱。大家纷纷表示，感谢商会和企业家的捐赠和支持，不仅改善了学习环境，更是给予了精神上的鼓励，将更加坚定地追求知识和理想，不辜负社会的期望。

近年来，云霄县工商联深入推进“爱乡爱企促发展、同心同行兴万村”行动，积极引导所属商会和民营企业弘扬“恋祖爱乡、回馈桑梓”精神，引导民营企业积极投身社会公益活动，展现统战工作围绕中心、服务大局的担当作为。据统计，今年以来，云霄县工商联所属商会积极开展扶贫慰问，累计慰问困难群众312户，捐赠18.27万元；同时开展奖教奖学助学活动，累计捐赠约82万元。

（来源：云霄县工商联）



云霄县火田中学食堂的餐桌椅焕然一新